

Responsable Commerce Régional H/F



CDI



Temps plein



Secteur EST –
Région Lyonnaise

Nous vous proposons

Dans un contexte de développement et de structuration de notre réseau QUADRO, nous recrutons un(e) **Responsable Commerce Régional H/F, secteur EST, région Lyonnaise** en CDI.

Véritable relais terrain de la stratégie commerciale de l'enseigne, vous accompagnez les dirigeants de magasins dans le développement de leur performance et veillez à la bonne application du savoir-faire QUADRO.

Rattaché(e) à la Direction de l'Enseigne, vous intervenez en proximité avec les partenaires du réseau et les équipes internes.

Vos missions principales

- Accompagner les dirigeants de magasins dans le développement de leur chiffre d'affaires et de leur rentabilité
- Analyser les indicateurs de performance (KPI, taux de transformation, marges...) et définir des plans d'actions adaptés
- Déployer et faire appliquer la politique commerciale et les méthodes de vente de l'enseigne
- Réaliser des visites régulières en point de vente (présentielles et à distance)
- Animer le réseau à travers des réunions régionales, groupes de travail et événements
- Piloter et accompagner les ouvertures de magasins (création, reprise, démarrage)
- Conseiller les équipes sur la vente, la conception, le positionnement produits et l'optimisation des projets clients
- Veiller au respect du concept magasin, du merchandising et de la mise en avant des produits
- Accompagner la montée en compétences des équipes (formation, bonnes pratiques, méthodes)
- Garantir le respect des process (commandes, qualité, SAV) en lien avec les services internes
- Assurer le lien entre les magasins, l'usine et les fonctions supports
- Participer au développement du réseau et identifier de nouvelles opportunités
- Assurer un reporting régulier auprès de la Direction



Vous êtes un véritable chef d'orchestre du développement commercial régional, avec une forte présence terrain et un rôle clé dans la réussite des partenaires.

Nous sommes faits pour travailler ensemble

Vous disposez d'une expérience significative en animation réseau, management commercial ou développement retail, idéalement dans l'univers de l'habitat, de l'aménagement ou du sur-mesure.

Vous maîtrisez les fondamentaux du pilotage commercial et êtes à l'aise avec les indicateurs de performance. Vous êtes reconnu(e) pour votre leadership, votre capacité à fédérer et à accompagner des équipes vers la performance. Autonome, organisé(e) et orienté(e) résultats, vous aimez être sur le terrain et au contact des équipes.

Une mobilité est indispensable pour des déplacements réguliers au sein de votre région.

Êtes-vous prêt pour un nouveau défi ?

Le Groupe CMAI est un acteur majeur en Europe sur les métiers de l'aménagement des espaces intérieurs personnalisés pour la maison. Plus de 1300 collaborateurs participent au succès de nos produits et de nos marques.

Nos produits (portes coulissantes et portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencement sur mesure) sont fabriqués en France et en Espagne dans nos différentes usines. Ils sont commercialisés dans tous les réseaux de distribution, au travers de 10 marques dédiées aux différents métiers de nos clients.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un poste stratégique au cœur du développement du réseau QUADRO
- Une forte autonomie et un impact direct sur la performance des magasins
- Un environnement dynamique et en pleine croissance
- Des perspectives d'évolution au sein du groupe
- Une rémunération attractive (fixe + variable + outils adaptés)

Merci d'envoyer votre CV à l'adresse suivante : recrutement@agemsa.fr