

ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?

Attaché(e) technico-commercial spécialiste portes techniques F/H


Votre futur challenge commence ici !

Le **Groupe CMAI**, leader européen de l'aménagement intérieur sur mesure, recherche pour ses **Établissements MAGRI** un(e) **Attaché(e) Technico-Commercial(e)** pour le secteur **Normandie**.


Avec plus de **1600 collaborateurs**, nous créons des espaces uniques : **portes techniques, portes intérieures, verrières, dressings, cuisines...** fabriqués en France et en Espagne.

Votre mission :


- Représenter et faire rayonner notre marque auprès des pros du second œuvre (menuisiers, cloisonneurs)
- Développer votre portefeuille clients et booster les ventes
- Animer des opérations commerciales et assurer leur suivi
- Gérer les réclamations et litiges avec professionnalisme
- Concevoir les plans d'implantation des showrooms
- Assurer un reporting hebdomadaire à la Direction

 **Déplacements réguliers** (hébergement pris en charge).

Ce qu'on aime chez vous :

- ✓ Autonomie
- ✓ Esprit d'équipe
- ✓ Sens de la performance
- ✓ Organisation & Adaptation
- ✓ Communication au top
-  Expertise bloc-portes = un vrai plus !

Compétences clés :

- Sens du contact & négociation
-  Rédhibitoire : mauvaise expression écrite/orale ou présentation

Ce qu'on vous offre :

- **Contrat** : CDI – Statut Cadre – Secteur Normandie
- **Rémunération** : Fixe + Variable
- **Organisation** : Forfait jours, horaires en journée, 5 jours/semaine
- **Télétravail** : 1 à 2 jours possibles si devis réalisés

- **Avantages sociaux** : mutuelle, primes vacances, RTT, intéressement & participation
- **Équipements** : véhicule de fonction, carte carburant, télépéage, PC + téléphone


Pourquoi nous rejoindre ?

Chez CMAI, **l'esprit d'équipe et l'innovation sont au cœur de notre succès.**


Votre sens du service, votre motivation et votre envie de grandir à nos côtés feront la différence !

Nous vous offrons un **cadre de travail stimulant**, un **parcours d'intégration et de formation complet** pour découvrir le Groupe, vos collègues et nos outils.

Vous avez **+5 ans d'expérience** en technico-commercial, idéalement dans le **second œuvre**, et vous aimez relever des défis ? Alors, ce poste est fait pour vous !

 Envoyez votre CV + lettre de motivation à :

 recrutement@agemsa.fr

 Référence : 2510ATCMAGRI

Process clair : rencontre avec la Responsable RH, le Directeur des Ventes et Développement Produit et le Directeur Général.