

Attaché(e) technico-commercial F/H

ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?



CDI



TEMPS PLEIN



SUD : Basé idéalement à Montpellier

Etes-vous prêt pour un nouveau défi ? ou Votre futur challenge ?

Le Groupe CMAI est un acteur majeur en Europe sur les métiers de l'aménagement des espaces intérieurs personnalisés pour la maison. Plus de 1600 collaborateurs participent au succès de nos produits et de nos marques.

Nos produits (portes coulissantes et portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencement sur mesure) sont fabriqués pour leurs marchés respectifs en France et en Espagne dans nos différentes usines. Nos produits sont commercialisés dans tous les réseaux de distribution, au travers de 10 marques dédiées aux différents métiers de nos clients.

Afin d'accélérer notre développement, nous recherchons pour les Etablissements SOGAL, leader du marché français du sur mesure, proposant une gamme de produits allant de la porte de placard au dressing entièrement modulable, notre Attaché(e) technico-commercial pour le secteur sud : 66, 11, 34, 81, 12, 48, 82, 46, 15, 43, 19, 63, 87, 23, 86, 36.

Auprès de notre clientèle les Grandes et Moyennes Surfaces de Bricolage, vous représentez nos marques pour accompagner la force de vente de nos clients afin de déployer et faire connaître la marque.

Passionné(e) par la décoration intérieure, votre but sera de développer et suivre le chiffre d'affaires de votre région dans le domaine de l'agencement intérieur de l'habitat dans un secteur stratégique.

Dans le cadre de vos missions, vous réalisez les actions suivantes :

- Représenter, déployer et faire connaître la marque (échanges, formations...)
- Suivre son portefeuille clients et le développer (veille du marché, mise en place d'opérations en les animant et en assurant le suivi, développement et promotion de l'offre de services/produits...)
- Gérer les réclamations ainsi que les litiges commerciaux
- Préparer les plans d'implantations des show-rooms produits à la suite des échanges avec les clients, en assurer la qualité et l'actualisation
- Actions éventuelles :

- Participer aux actions de marketing opérationnel : tenir un stand sur des salons, des foires, mener des opérations promotionnelles sur le terrain.
- Réaliser des animations en magasin
- Monter les expositions (implantations, réactualisation...)
- Assurer un reporting hebdomadaire avec la Direction

Déplacements réguliers à prévoir. Vous pourrez être amené(e) à passer des nuits à l'extérieur de votre domicile (coût pris en charge sous forfait)

Qui cherchons nous ?

Votre sens du service, votre motivation et votre envie de grandir à nos côtés ! En intégrant nos équipes, nous vous offrons un cadre de travail stimulant. Avant de vous lancer dans l'aventure, nous vous accompagnons, en vous concoctant un parcours d'intégration et de formation pour découvrir le Groupe, l'entreprise, vos collègues, nos outils et ainsi vous donner les clefs de la réussite pour mener à bien vos missions.

Au-delà de votre formation, vous avez acquis une expérience de préférence dans la vente dans le secteur de l'agencement intérieur ou dans des réseaux GSB ou MSB. Doté(e) d'une forte capacité de conviction, pugnace et enthousiaste, vous êtes animé(e) par la volonté de conquérir des parts de marché dans le respect des valeurs de l'entreprise et de la satisfaction du client.

Vous bénéficierez d'une rémunération fixe pour être serein et d'une part variable parce que vous cherchez toujours à vous dépasser ! Parce que l'esprit d'équipe est une valeur forte dans notre Groupe, nous proposons également de l'intéressement et la participation.

Pour vous déplacer dans de bonnes conditions vous bénéficiez d'un véhicule de fonction ; d'une carte carburant et d'un télépéage. Nous mettons à votre disposition un iPhone et un ordinateur portable.

Merci d'envoyer votre candidature à l'adresse suivante : recrutement@cmai-groupe.com avec la référence 2506GSBS.