

**ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?**

## **BUSINESS DEVELOPPEUR H/F**



CDI



Temps plein



National

### **Etes-vous prêt pour un nouveau défi ?**

Le Groupe CMAI est un acteur majeur en Europe sur les métiers de l'aménagement des espaces intérieurs personnalisés pour la maison.

Plus de 1500 collaborateurs participent au succès de nos produits et de nos marques.

Nos produits (portes coulissantes et portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencement sur mesure) sont fabriqués pour leurs marchés respectifs en France et en Espagne dans nos différentes usines.

Ils sont commercialisés dans tous les réseaux de distribution, au travers de 9 marques dédiées aux différents métiers de nos clients.

### **Nous vous proposons :**

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons un(e) Business Développeur marché portes intérieures. Directement rattaché(e) au Directeur Commercial, vous aurez pour mission de développer le marché français dans le domaine de la « porte technique » auprès des investisseurs et metteurs en œuvre du marché du bâtiment tertiaire.

Pour cela, vous aurez pour missions :

- Détecter et évaluer les opportunités sur le marché Français dans le domaine de portes techniques dans le tertiaire.
- Développer des offres et répondre aux appels d'offres en collaboration avec nos équipes Marketing Produits pour les différents canaux de distribution (GSB, Négoce...).
- Suivre les grands comptes de ce domaine d'activité stratégique pour le groupe.
- Être l'interface commerciale avec nos sociétés de production espagnoles.

### **Nous sommes faits pour travailler ensemble si :**

Diplômé(e) d'une Ecole de Commerce ou équivalent, nous considérerons surtout votre parcours et votre tempérament commercial.

Vous disposez d'une forte affinité avec la technique et êtes autonome dans l'analyse de vos marchés avec une forte capacité à proposer et mettre en œuvre des plans d'actions.

Vous possédez de bonnes connaissances de nos canaux de distribution. Vous êtes rompu(e) à la négociation commerciale avec ces acteurs.

A la fois homme ou femme d'action, vous êtes enthousiaste et avez le sens du challenge. Vos capacités relationnelles sont des atouts pour entraîner et fédérer les équipes terrains dans le domaine des portes techniques.

Déplacements fréquents à prévoir sur le territoire national et au siège du groupe à côté d'Angers.



Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation sous la référence 2304KAMP à l'adresse suivante :  
[recrutement@cm-ai-groupe.com](mailto:recrutement@cm-ai-groupe.com)