

ENVIE D'UNE CARRIERE SUR MESURE, QUI VOUS RESSEMBLE ?

Attaché(e) technico-commercial B to B H/F



CDI



Temps plein



Départements 66, 11, 34, 30, 13

Etes-vous prêt pour un nouveau défi ?

Le Groupe CMAI est un acteur majeur en Europe sur les métiers de l'aménagement des espaces intérieurs personnalisés pour la maison.

Plus de 1500 collaborateurs participent au succès de nos produits et de nos marques. Nos produits (portes coulissantes et portes intérieures, verrières, dressings, rangements, cuisines et agencement sur mesure) sont fabriqués pour leurs marchés respectifs en France et en Espagne dans nos différentes usines.

Nos produits sont commercialisés dans tous les réseaux de distribution, au travers de 9 marques dédiées aux différents métiers de nos clients.

Nous vous proposons :

Dans le cadre d'un remplacement, nous recrutons attaché(e) technico-commercial B to B pour les Etablissements SOGAL, leader du marché français du sur mesure, proposant une gamme de produits allant de la porte de placard au dressing entièrement modulable.

Rattaché(e) au Directeur des Ventes Sud Est, votre objectif est de développer votre chiffre d'affaires dans le domaine de l'agencement intérieur de l'habitat dans un secteur stratégique.

Pour cela, vous aurez pour missions :

- Animer et former nos différents partenaires, à nos produits et techniques de vente
- Mise en place et suivi d'actions commerciales adaptées
- Effectuer le suivi des clients
- Participer à l'évolution des produits et être force de propositions
- Etablir un reporting quotidien avec le Directeur des Ventes

Nous sommes faits pour travailler ensemble si :

Vous possédez une expérience concluante avec des résultats significatifs dans la vente de produits techniques avec si possible une bonne connaissance de nos réseaux de distribution, du milieu artisanal et de la prescription. Vous disposez d'une forte affinité avec la technique et êtes capable de cibler rapidement les besoins des clients. Autonome, vous êtes capable de vous organiser seul(e) pour développer votre activité et optimiser vos déplacements. Grâce à votre aisance naturelle et à votre bon relationnel, vous créez des relations sincères et intègres pour satisfaire et fidéliser vos clients. Votre capacité à convaincre est reconnue.

Déplacements : en moyenne 1 à 2 nuits à l'hôtel par semaine.

Pourquoi nous rejoindre ?

Vous êtes passionné(e) par la décoration intérieure, vous dynamiserez votre réseau de distribution (négoce), d'artisans et de prescripteurs dans le respect de la politique commerciale du groupe.

- Un CDI
- Vous bénéficiez d'une rémunération fixe et d'un variable lié à vos performances et valorisant vos compétences.
- Vous disposez d'un véhicule de fonction, un ordinateur portable, un téléphone portable, ainsi que de nombreux avantages : participation, intéressement, CSE...
- Pour votre sécurité, vous bénéficiez d'une mutuelle performante et d'une prévoyance adaptée

Et surtout un formidable projet : progresser dans une structure pérenne à la notoriété établie sur un secteur à conquérir.

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation sous la référence 2303ATC34 à l'adresse suivante : recrutement@cmai-groupe.com