



Attaché Technico-Commercial en aménagement d'intérieur H/F



CDI



Temps plein



Secteur Rhône-Alpes/Sud-est

Vous êtes à la recherche d'un nouveau challenge dans le secteur de l'aménagement intérieur pour la maison et souhaitez rejoindre un groupe qui pourra vous faire évoluer ? Reprendre un secteur et poursuivre son développement en entretenant une relation de qualité avec les partenaires : c'est votre leitmotiv ?

Vous avez à cœur d'évoluer dans un environnement technique et vous avez le goût des belles choses et du travail de qualité ?

Vous souhaitez intervenir directement auprès nos clients partenaires en les aidant à développer leurs résultats économiques grâce à vos compétences techniques et à la pertinence de vos conseils ?

Vous vous reconnaissez ? Cela ne tient qu'à vous de devenir le (la) futur(e) attaché technico-commercial en aménagement d'intérieur pour AGEM – l'un des spécialistes français de l'aménagement sur-mesure, et 1^{er} réseau de magasins français en aménagement d'intérieur sur mesure, sous l'enseigne QUADRO.

Ce que l'on vous propose :

#Mission : développer & fidéliser votre portefeuille de clients sur les départements de la zone Rhône-Alpes et sud-est. Nous comptons sur vous pour animer votre portefeuille client et aller chercher de nouvelles parts de marché pour faire progresser nos chiffres sur ce secteur !

#Cibles : spécialistes du placard, menuisiers, agenceurs, fabricants, cuisinistes...

Vous êtes garant(e) de notre expertise technique : à vous d'identifier et de comprendre les besoins de vos interlocuteurs pour y répondre précisément. Sur votre secteur, vous partez donc à la rencontre des clients pour les accompagner dans leurs projets en leur apportant des conseils techniques, une aide à la prise de commande et à la réalisation de devis.

Grâce à votre connaissance d'un logiciel de CAO, type 2020 Design, Winner, In Situ, Autocad..., vous accompagnerez les clients dans leur conception.

Et vous ?

Au-delà de votre formation, vous avez acquis une expérience avec des résultats significatifs dans la vente de produits techniques si possible dans le secteur de l'aménagement d'intérieur.

Chez nous, les meilleurs commerciaux savent gérer leurs priorités au quotidien. Un critère essentiel pour assurer sur tous les fronts.

Pour ce poste, votre écoute et votre empathie vous aideront à convaincre les clients et vous devrez être capable de vous adapter facilement pour proposer des offres cohérentes. Vous avez un excellent tempérament commercial et êtes animé(e) par la volonté de conquérir des parts de marché dans le respect des valeurs de l'entreprise et de la satisfaction du client. Aussi, vous aurez de belles réussites mais aussi des échecs : si vous êtes persévérant(e) et si vous savez vous remettre en question, vous atteindrez vos objectifs !

Côté CV, nous avons aussi quelques attentes :

- 3 ans d'expérience minimum sur le terrain, avec vente de produits techniques,
- Le plus : la connaissance de notre environnement.

Rejoignez-nous car notre entreprise est unique, tout comme vous !

Filiale du groupe CMAI, AGEM est l'un des spécialistes français de l'aménagement d'intérieur sur mesure.

Ensemble, nous pouvons réaliser de beaux projets. Au quotidien, vous profiterez d'un réel confort de travail :

- Une organisation humaine au sein de notre structure,
- Une gamme de produits exclusifs avec une vraie valeur ajoutée par rapport à la concurrence,
- Un rayonnement national,
- Un salaire fixe confortable et un variable très motivant pour aller chercher de belles rémunérations

Encore une autre bonne raison de nous rejoindre ?

Une capacité à vous faire évoluer en mobilité interne au sein du site et du groupe CMAI.

Modalités

Démarrage : Vous faites quoi demain ?

CDI au forfait jour

Le processus de recrutement



Pré-qualification avec Elodie GARNIER, Responsable RH



Entretien physique avec Elodie GARNIER, Responsable RH et Laurent RAYMOND, Directeur commercial

CMAI

Compagnie Manufacturière
d'Aménagements Intérieurs